

## SLACHTKALVEREN EN –GEITEN

PALI Group beschikt met Vitelco over een eigen slachterij, uitbeenderij en verkoopafdeling met een zeer uitgebreid verkoopnetwerk.

Om haar klanten te bedienen heeft Vitelco continu behoefte aan:

- Blanke vleeskalveren.
- Jong rosé vleeskalveren.
- Rosé vleeskalveren.
- Geiten(lammeren).

Vitelco levert haar afnemers wereldwijd klantspecifieke producten met een vaste kwaliteit en kwantiteit. Technische delen (vers of bevroren) worden op basis van klantspecificatie gesneden en verpakt. De kleur, de vlees/vetverhouding en het gewicht sluiten aan bij de karakteristieke vraag uit verschillende internationale markten. Naast de hoofdstvestiging in Nederland ('s-Hertogenbosch) zijn er eigen vestigingen in België, Duitsland, Spanje en Italië.

### Samengevat:

- rechtstreekse, integrale aanpak
- afzet van slachtvee via eigen verkoopkanaal (Vitelco)
- de juiste afzetmarkt en optimale verwaarding voor elke kwaliteit
- marktconforme prijzen
- uitgebreide slachtinformatie via PALI DATA ([www.palidata.net](http://www.palidata.net))

[info@vitelco.nl](mailto:info@vitelco.nl)



PALI Group is actief in de gehele productieketen van vlees, met als specialisaties de handel in vee en de verkoop van kalfsvlees en geiten(lams)vlees. PALI Group heeft een bewezen sterk imago opgebouwd, zowel nationaal als internationaal en beschikt over een zeer uitgebreid netwerk van contacten met veehouders, handelaren, voerfabrikanten en slachterijen.

### Deskundig èn klantgericht

Alle relaties in het gehele traject van de productieketen worden op een professionele wijze begeleid en geadviseerd. Een correcte en snelle financiële afhandeling spreekt voor zich. Daarbij hoort ook een persoonlijk contact met onze medewerkers.

### Eigen transportmiddelen

PALI Group hecht zeer veel waarde aan een direct contact met de klant. Daarom beschikt PALI Group voor het vervoer van levend vee over eigen transportmiddelen met deskundige en professionele chauffeurs.

### Kwaliteit

PALI Group controleert elk ketenonderdeel nauwgezet en kan op elk moment volledige en betrouwbare informatie verstrekken over de producten en de productiewijze. Optimale kwaliteit van al onze producten en diensten door de gehele keten en gegarandeerde klanttevredenheid.

**PALI Group**  
Postbus 367  
5201 AJ 's-Hertogenbosch  
Nederland

Tel: +31 (0)73 6242020  
Fax: +31 (0)73 6242029  
[info@paligroup.nl](mailto:info@paligroup.nl)  
[www.paligroup.nl](http://www.paligroup.nl)

**PALI GROUP**



# Kalveren Geiten Varkens



**PALI GROUP**



## GEITEN

PALI Group heeft een landelijke structuur opgezet voor de inzameling van geitenlammeren. Aan de hand van een centrale registratie van alle beschikbare geitenlammeren worden deze op vaste dagen gecollecteerd en rechtstreeks vervoerd naar gespecialiseerde afmestbedrijven in de regio.

Ook het vervoer van volwassen dieren vindt zoveel mogelijk op vaste dagen plaats. Melkgeitenhouders kunnen zelfs geiten voor scrapie-onderzoek aanbieden. Deze dieren worden op het slachthuis verzameld en vervolgens voor onderzoek aangeboden aan de bevoegde instantie.

In de keten werkt PALI Group nauw samen met vaste relaties waarmee duidelijke afname- en leveringsafspraken worden gemaakt. De ketenvorming leidt niet alleen tot een betere afstemming tussen de schakels uit het oogpunt van diergezondheid en productieproces, maar zorgt daarnaast ook voor meer transparantie, uniformiteit en een betere kwaliteit van het vlees. De verkoop van geiten(lams)vlees geschiedt via Vitelco, onderdeel van PALI Group, dat beschikt over een zeer uitgebreid verkoopnetwerk met meerdere verkoopvestigingen in Europa.

### Samengevat:

- aankoop van geitenlammeren en volwassen dieren
- automatische aanvoer- en of afvoermelding in het I&R-systeem
- mogelijkheid tot aanbieden van dieren voor scrapie-onderzoek
- volledige beheersing van de totale productieketen
- afzet van Nederlands geiten(lams)vlees via eigen verkoopkanaal (Vitelco)

[geiten@paligroup.nl](mailto:geiten@paligroup.nl)



## VARKENS

De door PALI Group geleverde vleesvarkens en biggen staan bekend om de constante kwaliteit en uniforme gewichtsklasse. Naast meerdere afzetkanalen in eigen land, beschikt PALI Group over een zeer uitgebreid verkoopnetwerk middels rechtstreekse export naar alle landen binnen Europa.

In de productieketen is PALI Group een belangrijke schakel. Wij voorzien in de sterk toenemende vraag naar gelijksoortige koppels biggen en vleesvarkens met een hoge kwaliteit en een uitstekende gezondheidsstatus. Varkenshouders, handelaren en slachterijen bieden wij dieren van een evenwichtig niveau aan.

PALI Group streeft naar optimalisatie van de algemene kwaliteit en het technisch en economisch rendement van al haar afnemers en leveranciers. We begeleiden en adviseren onze relaties in het gehele traject van de productieketen, waarmee een hoge diergezondheidsstatus bereikt wordt.

### Samengevat:

- voor vermeerderaars de juiste afzetmarkt en optimale verwaarding voor elke kwaliteit vleesbig en slachtzeug
- aan vleesvarkenshouders optimale resultaten door de levering van kwaliteitsbiggen en het beste aanbod aan afzetmogelijkheden voor de vleesvarkens
- richting slachterijen zorgen wij voor een planmatige aanvoer van uniforme kwaliteitsvarkens in de gewenste volumes
- slachtinformatie via PALI DATA ([www.palidata.net](http://www.palidata.net))

[varkens@paligroup.nl](mailto:varkens@paligroup.nl)



## KALVEREN

PALI Group koopt en verkoopt nuchtere kalveren, starters, stiertjes en runderen van een constante hoge kwaliteit voor ieder type kalverhouderij: blank of (jong) rosé, dan wel opfok-, afmest- of gesloten bedrijven. In eigen selectiecentra worden de dieren bijeengebracht en samengesteld in uniforme koppels. Geen bemiddeling, maar rechtstreekse aan- en verkoop in alle Europese landen.

PALI Group biedt een uitgebreid pakket aan diensten. Naast de levering van de juiste kwaliteit voorzien we iedere kalverhouder in een deskundige begeleiding en advies. Zo ondersteunt PALI Group de mogelijkheid voor het verrichten van I&R-meldingen, waaronder het aanmelden van importdieren. Door haar ervaring in de productie van kalfsvlees en de nauwe samenwerking met meerdere voerfabrikanten biedt PALI Group ondersteuning bij het opzetten van voerschema's, opzet- en afleverdata, etc..

### Samengevat:

- rechtstreekse aan- en verkoop in alle EU-landen
- eigen selectiecentra en transport
- juiste kwaliteit (leeftijd, beveleedheid, gewicht, geslacht, nationaliteit) voor ieder type kalverhouderij
- automatische aanvoermelding en mogelijkheid tot aanmelden van importdieren
- bemiddeling of levering van kalvermelk en overige (kracht)voeders
- garantieprijsovereenkomsten of volledig voergeld met intensieve begeleiding van eigen vertegenwoordigers
- starters voor rosé afmestbedrijven afkomstig van eigen opfokbedrijven
- afzet van slachtkalveren

[kalveren@paligroup.nl](mailto:kalveren@paligroup.nl)